

Onderdeel	Beoordelingspunten	Beoordelingsdoel
Aanbodscope	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Passend binnen de doelstellingen en randvoorwaarden van de opdracht. ▪ Visie op en aanpak van de opdracht. ▪ Invulling van de opdracht ▪ Omschrijving organisatie ▪ De aanbodscoope is SMART omschreven. ▪ De inschrijver toont ambitie en commitment. 	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Aantonen dat de inschrijver de opdracht doorgrondt en met zijn aanbieding de doelstellingen en resultaten van de gemeente Amsterdam waarmaakt. ▪ De inschrijver geeft aan welke verifieerbare argumenten hij heeft op basis waarvan hij die belofte gaat realiseren.
Kansendossier	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Identificatie van de kansen. Identificatie effectieve maatregelen om kansen te benutten. ▪ Onderbouwd met verifieerbare en gedocumenteerde informatie. De kansen zijn SMART omschreven. ▪ De inschrijver toont ambitie en commitment. 	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Kansen maximaliseren om waarde toe te voegen aan de doelstellingen en resultaten bovenop de aanbodscoope. ▪ De inschrijver toont dat hij de opdracht (en daarmee de samenhangende kansen) doorgrondt en aantoonbaar beheerst.
Risicodossier	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Identificatie belangrijkste risico's. Identificatie effectieve maatregelen om risico's te beheersen. ▪ Onderbouwing van de beheersmaatregelen. De risico's zijn SMART omschreven. ▪ De inschrijver toont ambitie en commitment. 	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Risico's beheersen ten behoeve van het realiseren van de doelstellingen en resultaten. ▪ De inschrijver toont dat hij de opdracht (en daarmee de samenhangende risico's) doorgrondt en aantoonbaar beheerst.
Planning en onderbouwing kosten	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Identificatie van activiteiten, kritieke pad, mijlpalen, streefdata en fasering. ▪ Consistentie met de aanbodscoope, het kansen- en risicodossier. ▪ Heldere opgave van kosten. 	<ul style="list-style-type: none"> ▪ De inschrijver toont met een realistische planning aan dat de mijlpalen behaald worden. ▪ De inschrijver toont met een realistische kosten onderbouwing dat het plafondbedrag niet wordt overschreden.

Tabel 1: EMVI-criteria verschillende onderdelen aanbesteding VMA